



Группа компаний ИТЕКО

Эксперт в сфере логистики

МЕДИА КИТ 2016



Ключевые факты

Группа компаний ИТЕКО входит в пятерку крупнейших транспортно-логистических предприятий России. Являясь одним из ключевых игроков на рынке перевозок, компания видит свою миссию в его постоянном развитии и повышении эффективности. Публикуя рыночные тарифы по основным направлениям на своем сайте, ИТЕКО привносит в российский рынок перевозок прозрачность взаимоотношений между всеми участниками логистической цепочки, гармонизирует и упорядочивает его.

Цель ИТЕКО – стать крупнейшим оператором логистики по объему активов и автотранспорта в Восточной Европе. Наши услуги во всех секторах экономики могут существенно усилить логистический ресурс клиентов за счет ресурсов нашей компании.

12 лет на рынке

Компания работает на рынке автоперевозок с 2004 года. За это время оборот компании вырос в сотни раз

Масштаб деятельности

ИТЕКО имеет 50 филиалов в разных регионах России и Казахстана с главным офисом в Н. Новгороде, что позволяет обслуживать более 6000 направлений

Стабильный рост

Выручка компании ежегодно показывает стабильный рост в среднем на 10% по отношению к предыдущему году

Структура компании

В ИТЕКО входят сеть СТО и магазинов автозапчастей, два автотранспортных предприятия в Самаре и Нижнем Новгороде, call-центр, лизинговая компания, центр складской логистики

Автотранспорт

На балансе компании собственный автопарк на 400 автомобилей возрастом до пяти лет, включая MAN, Iveco, Scania, КАМАЗ, ЕвроМАЗ. Средний срок службы транспорта составляет 3 года

Объем перевозок

Компания выполняет более 25 000 заказов в месяц только на российском рынке. В нашей базе более 60 000 перевозчиков, из которых 10 000 в активной экспедиции

Складские услуги

ИТЕКО организует хранение груза в г. Алматы и городах России на выгодных условиях. Возможна аренда складских площадей на территории Казахстана

Сотрудники

В 50 филиалах компании работают более 1000 человек. Из них 450 – водители-экспедиторы

Клиенты

ИТЕКО доверяют более 2000 постоянных клиентов – крупнейших компаний страны, в числе которых ОМК, ИКЕЯ, Группа ГАЗ, Лукойл, P&G и др.

Страхование груза

Весь перевозимый груз страхуется от повреждений и кражи. Доверяя перевозку компании ИТЕКО, клиент застрахован от ущерба

Открытые тарифы

На сайте ИТЕКО в разделе «Тарифный калькулятор» публикуются расценки по 2500 российским направлениям

Автоматизация работы

Сотрудники и транспорт ИТЕКО подключены к единой информационно-мониторинговой системе, позволяющей отслеживать место нахождения груза и оперативно решать вопросы



История развития компании

- 2004** – 6 августа – основание компании в Нижнем Новгороде, получение первых заказов
- 2005** – Увеличение оборота компании до 7 млн. рублей за 1,5 года
- 2006** – Открытие филиалов в Москве, Санкт-Петербурге, Уфе и Воронеже
- 2007** – Открытие филиалов в Казани, Саранске, Ростове-на-Дону, Кирове, Екатеринбурге
- 2008** – Несмотря на кризис, в котором пребывает страна, ИТЕКО открывает филиалы в Туле, Липецке, Чагоде, Краснодаре, Минеральных Водах, Ульяновске, Белгороде, Волгограде, Чебоксарах, Иваново, Рязани. Открытие собственного круглосуточного call-центра
- 2009** – ИТЕКО продолжает экспансию в регионы и открывает филиалы в Калуге, Орле, Великом Новгороде, Сыктывкаре, Ярославле, Набережных Челнах, Саратове, Перми, Челябинске, Архангельске, Твери, Тюмени, Новосибирске, Оренбурге
- 2010** – Открытие филиалов в Алексеевке, Омске, Владимире, Петрозаводске, Красноярске, Смоленске, Самаре. Приобретение собственного автотранспорта в количестве 200 единиц новой техники. Создание автотранспортных предприятий (АТП) в Нижнем Новгороде и Самаре. Создание собственной сети СТО и магазинов автозапчастей. Активное расширение штата компании за счет найма водителей и механиков
- 2011** – Открытие филиалов в Вологде, Череповце. Приобретение еще 150 новых автомобилей
- 2012** – Открытие филиалов в Ижевске и Шарье. Оснащение всего автопарка системами мониторинга транспорта «Скаут». Получение сертификата на установку систем «Скаут» сторонним организациям. Начало работы по международным направлениям
- 2013** – Развитие собственных логистических центров. Открытие филиалов в Клину, Костроме, Брянске, Воскресенске, Новороссийске
- 2014** – Приобретение 50 тягачей «КАМАЗ», 50 полуприцепов и 20 металловозов. Регулярные рейсы в Крым
- 2015** – Приобретение еще 50 тягачей «КАМАЗ» и полуприцепов к ним. Запуск регулярных рейсов в Казахстан, открытие филиала в г. Алматы. Открытие филиала в Калининграде. Открытие направления сборных грузов в Москве (доставка в федеральные торговые сети продуктов питания и товаров народного потребления)





Филиалы в России и Казахстане

Транспортные услуги

Междугородные и международные перевозки

- Перевозка несборных грузов по Казахстану и России
- Доставка грузов собственным автомобильным, железнодорожным и воздушным транспортом
- Доставка грузов в страны СНГ и дальше зарубежье
- Кросс-докинг
- Крупнейшая база независимых перевозчиков (более 60 000)
- Все автомобили, участвующие в перевозке, оснащены системой навигации, позволяющей в режиме реального времени определить точное местонахождение груза



Агрологистика

Перевозка сельскохозяйственной продукции

- ИТЕКО удалось возродить централизованную систему вывоза урожая в промышленных масштабах
- Перевозка товаров с особыми требованиями к температурному режиму
- Обеспечение технической поддержки задействованного транспорта для его бесперебойной работы, включая ремонтные работы и поставку запчастей



Складская логистика

Складские услуги в России и Казахстане

- Разные виды хранения в зависимости от специфики товара: напольное, стеллажное или мелкоячеистое
- Грузообработка: прием и отгрузка товара с использованием современной складской техники
- Обработка и утилизация бракованного товара
- Интеграция с системами учета и обмена данными с заказчиком
- Формирование и предоставление отчетов on-line
- Оптимизация логистических издержек
- Проведение инвентаризации





Преимущества работы с ИТЕКО

ИТЕКО обеспечивает прозрачность российского рынка перевозок. Работая с нами, вы можете уверенно прогнозировать свои транспортные расходы на долгий период. Цены на логистику зависят только от объективных факторов. Обеспечивая грузопоток в федеральном масштабе и постоянно анализируя его себестоимость, мы можем дать точную, экономически обоснованную цену на перевозку грузов по более чем 6000 постоянным маршрутам.

Единая система ценообразования

Все автомобили оборудованы мониторинговой системой СКАУТ, подключенной к единой информационной системе. Это позволяет нашим специалистам и клиентам в режиме реального времени отслеживать точное местонахождение груза.

Каждый наш сотрудник, каждый клиент и весь транспорт являются частью этой системы. Поэтому, транспортные решения готовы еще до поступления заказа.

Передовая информационная система

В самом начале сотрудничества с ИТЕКО клиенту выделяется персональный менеджер, который отслеживает ситуацию по каждому заказу и подбирает оптимальное решение по доставке груза.

ИТЕКО уделяет серьезное внимание подбору персонала. Поэтому у нас отсутствует текучка кадров (наши сотрудники уходят только в декрет), а клиенты ИТЕКО довольны высоким уровнем обслуживания и внимания к их потребностям.

Персональное обслуживание

Принцип работы компании – честность и открытость в отношениях вне зависимости от масштабов бизнеса заказчика.

Профессионализм и количество наших сотрудников позволяет управлять тысячами заявок в день.

Мы не делим партнеров на важных и не очень, гарантируя всем одинаковые условия сотрудничества и объективно низкие расценки, а также абсолютную точность предоставляемой информации.

Прозрачность и стабильность

Дополнительные преимущества:

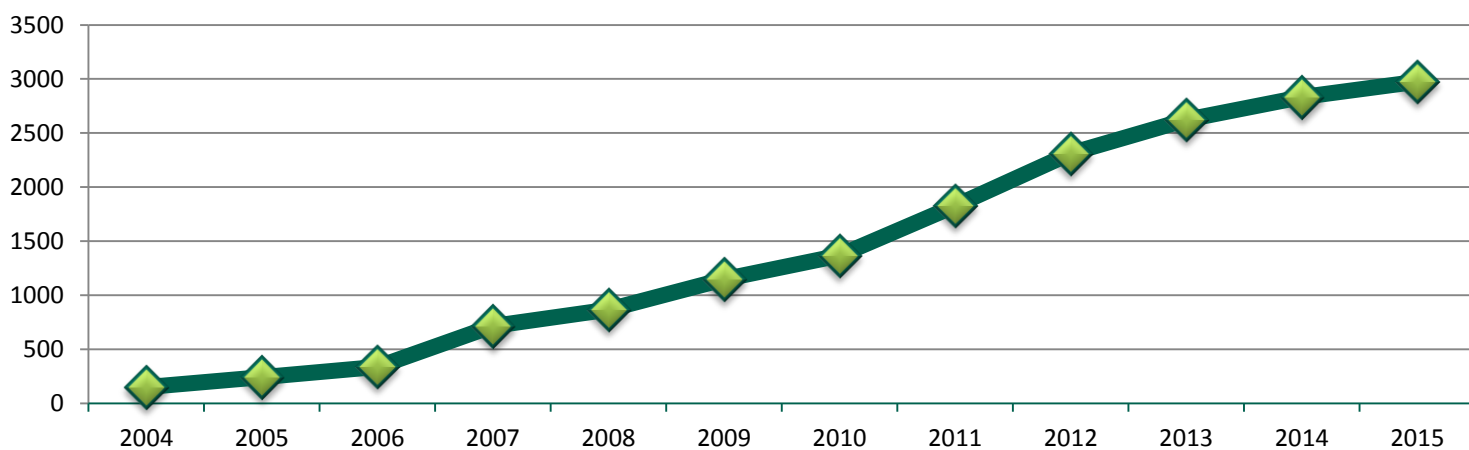
- Мы предоставляем круглосуточную информационную поддержку диспетчерской службы 7 дней в неделю
- Наш собственный автопарк является одним из крупнейших в стране – 400 автомобилей. Благодаря этому мы гарантируем высокий уровень сервиса круглый год
- Мы придерживаемся единой ценовой политики по всей территории России
- Мы полностью страхуем груз от любых повреждений и краж в процессе перевозки
- Мы рассматриваем возможность приобретения специального транспорта под проектные перевозки



Наши клиенты

- Аграрные холдинги
- Производители продуктов питания
- Торгово-розничные сети
- Предприятия нефтехимической отрасли
- Производители товаров народного потребления
- Нефтегазовые предприятия
- Предприятия легкой промышленности
- Производители товаров промышленного назначения, в том числе тяжелой промышленности
- Предприятия военно-промышленного комплекса и т.д.

Динамика привлечения клиентов





В числе наших клиентов:



RENAULT



PEPSICO



TOTAL



KERAMA MARAZZI





Планируемое развитие в 2016 году

ИТЕКО инвестирует существенные средства в собственный транспорт. До конца 2016 года автопарк вырастет до 450 единиц и пополнится техникой ведущих европейских производителей

**Расширение
собственного
автопарка**

Развитая филиальная сеть позволяет ИТЕКО активно формировать собственные логистические центры в Нижнем Новгороде и ключевых регионах России

**Развитие
складской
инфраструктуры**

**Развитие
международной
логистики**

В 2012 году ИТЕКО начала работу на международном направлении. В планах компании – увеличить собственную долю на рынке и в перспективе стать ведущим перевозчиком на территории Восточной Европы

**Развитие
лизинговых
программ**

Имея собственный грузовой автотранспорт и 12-летний опыт работы на рынке грузоперевозок, ИТЕКО хорошо изучила специфику лизингового рынка и готова оказывать лизинговые услуги по невысоким тарифам



Миссия и ценности

Миссия

Цель ИТЕКО – стать крупнейшим оператором логистики по объему активов и автотранспорта в Восточной Европе.

Ценности

Люди – главная ценность

Мы уважаем личные права и интересы наших сотрудников, требования клиентов, условия деловых партнеров

Эффективность

Системная и напряженная работа позволяет нам удерживать лидирующие позиции в отрасли. Мы используем в работе современные технологии, которые дают возможность постоянно анализировать эффективность всех процессов в компании с целью повышения профессионализма сотрудников, развития управленческой системы и расширения каналов коммуникации

Доверие

Наша задача – сформировать и поддерживать взаимное доверие как с сотрудниками, делегируя им полномочия и ответственность по принятию решений, так и с клиентами, беря на себя все заботы по доставке груза

Внимание

Мы не делим наших клиентов по «сумме чека». И малому предприятию, и крупному промышленному комплексу мы предоставляем одинаково высокое качество услуг. Мы не меняем условия договора и сохраняем рыночные тарифы

Организованность

Так как большинство рабочих процессов в ИТЕКО автоматизированы, то ежедневно приходится анализировать большие объемы информации, чтобы принимать оптимальные решения в короткие сроки. Поэтому мы ценим в сотрудниках такие качества, как организованность, дисциплина и ответственность, которые помогают доставлять груз в оговоренный срок и организовывать слаженную работу большого количества специалистов

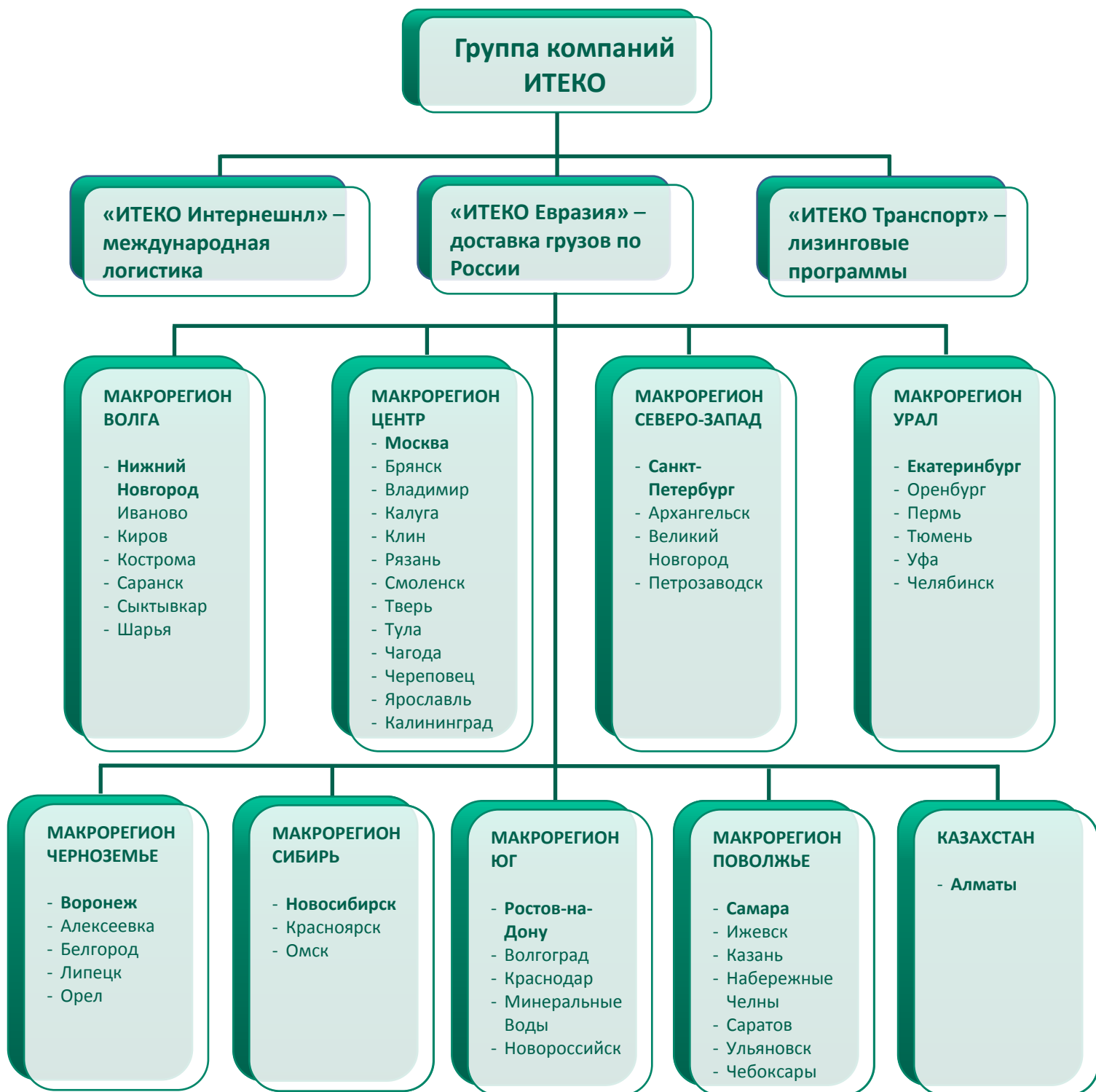
Динамичность

Мы постоянно отслеживаем появление новых технологий на рынке логистики, которые позволяют нам совершенствовать сервис и предлагать клиентам лучшие технические решения





Структура компании





Адреса филиалов



Единый телефон: 8 800 700 84 48

e-mail: info@itecorp.ru

Республика Казахстан

Алматы – ул. Ауезова, 14А, 12-й этаж
Тел.: +7 (727) 323-65-42, 323-65-43

Макрорегион Волга

Нижний Новгород – главный офис, ул. Лесная, д. 5
Иваново – ул. Павла Большевикова, д. 27
Киров – ул. Горького, д. 5
Кострома – ул. Юбилейная, д. 24
Саранск – ул. Строительная, д. 11
Сыктывкар – ул. Калинина, д. 13
Шарья – ул. Орджоникидзе, д. 64/1

Макрорегион Центр

Москва – главный офис, Ленинский р-н, пос. Мосрентген, 3-д «Мосрентген», корпус 35
Брянск – ул. Фокина, д. 193
Владимир – ул. Суздальская, д. 11
Вологда – ул. Ленинградская, д. 71
Калуга – ул. Глаголева, д. 3
Клин – Волоколамское шоссе, д. 44 стр. 1
Рязань – ул. Октябрьская, д. 61
Смоленск – ул. Ломоносова, д. 13
Тверь – ул. Новикова, д. 5 А
Тула – Ханинский проезд, д. 25
Чагода – ул. Воззвания, д. 21А
Череповец – ул. Стройиндустрии, д. 4, корп. 2
Ярославль – Ленинградский пр-т., д. 33

Макрорегион Северо-Запад

Санкт-Петербург – главный офис, ул. Портовая, 15 Б
Архангельск – Талажское ш., д. 4
Великий Новгород – ул. Большая Санкт-Петербургская, д. 130
Петрозаводск – пер. Ветеринарный, д. 11, территория «Петрозаводская ТЭЦ»

Макрорегион Сибирь

Новосибирск – главный офис, ул. Станционная, д. 30А
Красноярск – Северное шоссе, д. 5 Г, стр. 5
Омск – ул. Волгоградская, д. 34/3

Макрорегион Урал

Екатеринбург – главный офис, ул. Крестинского, д. 44
Оренбург – ул. Томилинская, д. 237
Пермь – ул. Данщина, д. 4 А
Тюмень – п. Метелево, проезд Воронинские горки, д. 101Б
Уфа – ул. Новоженова, д. 88
Челябинск – ул. Малогрузовая, д. 1

Макрорегион Черноземье

Воронеж – главный офис, ул. Героев Сибирияков, д. 1В
Алексеевка – ул. Кирова, д. 6
Белгород – Михайловское ш., д. 5Б
Липецк – ул. Пестеля, д. 38
Орел – ул. Поселковая, д. 15

Макрорегион Юг

Ростов-на-Дону – главный офис, ул. Малиновского, д. 3
Волгоград – ул. Ткачева, д. 25
Краснодар – ул. Новороссийская, д. 220Е
Минеральные Воды – ул. Советская, д. 20
Новороссийск – ул. Энгельса, д. 7

Макрорегион Поволжье

Самара – главный офис, пос. Мехзавод, Московское ш. 20 км, строение 75
Ижевск – Воткинское ш., д. 170, корп. В1
Казань – ул. Гвардейская д. 33
Набережные Челны – пр-т Мусы Джалиля, д. 79
Саратов – пр-т Энтузиастов, д. 18А
Ульяновск – ул. Кирова, д. 59Б
Чебоксары – пр-т Мира, д. 54