**«Балтийский лизинг»: кросс-продажи будут интегрироваться в отраслевые маркетплейсы**

**Санкт-Петербург, 12 апреля 2021 года.** Игроки рынка лизинга все чаще говорят о том, что в ближайшей перспективе отрасль начнет работать с маркетплейсами, где клиенту будет удобно подобрать нужное ему имущество. Специалисты «Балтийского лизинга» предполагают, что созданные для отрасли маркетплейсы будут не просто каталогами авто, техники и оборудования, в них также будут интегрироваться дополнительные услуги, которые рынок активно развивает. В том числе на этих площадках можно будет настроить кросс-продажи.

«Лизинговые маркетплейсы – это хорошая, жизнеспособная идея. Но для того, чтобы быть эффективными, они должны соответствовать запросам клиентов, а сегодня это довольно высокая планка. Бизнесу нужны не только авто, станки или погрузчики, требуются еще и услуги, которые сделают эксплуатацию имущества проще, а возможно, еще и другие вопросы закроют. Идеальный вариант выглядел бы так: клиент подбирает авто, а рядом видит список доступных опций, которыми может пользоваться, выбирая ту или иную лизинговую компанию», - объясняет руководитель дивизиона «Урал» ООО «Балтийский лизинг» **Алексей Мятлик**.

По его словам, это могут быть как технические услуги, связанные напрямую с эксплуатацией имущества, так и решения для бизнеса, которые имеют отношение не только к сотрудничеству с лизинговой компанией. Например, «Балтийский лизинг» предлагает своим клиентам расчетно-кассовое обслуживание от ПАО Банк «ФК Открытие».

«Многие организации сейчас работают с форматом кросс-продаж, анализируют потребности своей клиентской аудитории и предлагают те услуги от групп компаний и партнеров, которые помогли бы повысить общую эффективность бизнеса всех участников сделки. Важно, чтобы менеджеры, которые продают продукты партнеров, разбирались в них так же хорошо, как и компания, которая является владельцем процесса. У нас, например, в этих целях организовано перекрестное обучение с коллегами из банка: они объясняют нам все нюансы продукта по РКО, а мы, в свою очередь, консультируем их по вопросам лизинга. Результаты от работы ощутимые: в прошлом году мы удвоили количество подписанных сделок, заявки на которые пришли от клиентов ПАО Банк «ФК Открытие», - подытожил **Алексей Мятлик**.

\*\*\*

*Группа компаний «Балтийский лизинг» — одна из ведущих лизинговых компаний России. Занимает 7-е место в отраслевом рэнкинге агентства «Эксперт РА» по итогам 2020 года. Компания образована в 1990 году. С декабря 2018 года ПАО Банк «ФК Открытие» стал собственником ООО «Балтийский лизинг». Основная сфера деятельности – предоставление в лизинг оборудования, автотранспорта и спецтехники. Филиальная сеть компании насчитывает 75 подразделений по всей России. По итогам 2020 года объем нового бизнеса (стоимость лизингового имущества без НДС) компании «Балтийский лизинг» составил 65,19 млрд рублей. По данным на 1 января 2021 года объем лизингового портфеля составил 80,6 млрд рублей. «Эксперт РА» присвоил компании «Балтийский лизинг» рейтинг кредитоспособности на уровне ruA+ со стабильным прогнозом. Fitch Ratings присвоило компании «Балтийский лизинг» долгосрочные рейтинги дефолта эмитента на уровне «BB» со стабильным прогнозом. С более подробной информацией можно ознакомиться на сайте:* [*www.baltlease.ru*](http://www.baltlease.ru)

**Контакты пресс-службы:**

[pr@baltlease.ru](mailto:pr@baltlease.ru)

тел / факс: (812) 670 90 80 доб. 275 / 267