

КОНТРАКТ ИЛИ...?



Контракт или...?

Благодаря уходу с рынка крупных компаний, у российских производителей появилась возможность занять освободившуюся долю рынка.

И тут встает вопрос, что выбрать: собственное производство или [производство по контракту?](#)

Собственное производство имеет множество плюсов. [Главный из них - оно именно ваше.](#) Вы контролируете объемы, качество, кадры... А при правильной организации процесса, себестоимость продукции будет ниже, чем при контрактном производстве.

Но, собственное производство- это приличные затраты на старте на:

- оборудование,
- помещение,
- зарплаты,
- оформление документов на цех и продукцию.

Кроме этого, на старте, [как и любой бизнес](#), придется многое настраивать в плане оптимизации, качества и затрат. А в условиях **резкого спроса на БАД** этот вариант не подходит: оборудование дорожает, создавать большой цех - фактически поставить крест на продукте, ведь он нужен прямо сейчас, а строительство занимает много месяцев.

[Поэтому все выгоднее становится делать свою продукцию у независимого производителя, используя его мощности и возможности. Ваши средства экономятся, а продукция быстро выводится на рынок.](#)

Обратившись [в нашу компанию по производству БАД](#), вы избежите полностью всех проблем, с которыми сталкивается новый бизнес.

Это поможет быстро пройти подготовительные этапы, и [в кратчайший срок приступить к продажам на российском рынке.](#)

Оставьте [заявку](#) у нас на сайте и мы проконсультируем вас, проработаем все возможные варианты и предложим наиболее эффективное и экономически выгодное для вас предложение.